



Se former à la Process Communication

avec  **CLIFFPARTNERS**
Promoting Talents



Origine de la Process Communication

- **Taibi Kahler**, Docteur en psychologie US
- Il a reçu le prix scientifique **Eric Berne** en 1977
- Ses recherches subventionnées par la **NASA**
- Étudie le **stress** et ses manifestations
- Anticipe les **comportements** et réactions



Taibi Kahler



En quoi consiste la Process Communication ?

Un modèle de **découverte** et de **compréhension**

- de sa propre **personnalité**
- de celle des autres

Un puissant outil de **décodage** des relations humaines

- **comprendre** ses propres ressorts psychologiques et ceux de ses interlocuteurs,
- **agir** sur les leviers de motivation,
- **identifier** les signaux précurseurs du stress et **gérer** les conflits,
- **prédire** les comportements et **améliorer** notre relation aux autres.



Les applications

- Management d'équipe, leadership
- Prévention et résolution des conflits
- Recrutement
- Motivation d'équipe
- Vente, négociation
- Gestion et prévention du stress
- Enseignement et éducation
- Développement personnel
- Gestion des relations familiales, de couples, amicales...





Nos formations



Les Essentiels

de la Process Communication

- 1 journée

- 10 personnes maximum

- Forfait de **459 €*** ht par personne

Approfondissement

de la Process Communication

- 2 jours

- 10 personnes maximum

- Forfait de **849 €*** ht par personne

Maîtrise avancée

en Process Communication

- 2 jours

- 10 personnes maximum

- Forfait de **849 €*** ht par personne

* Remise de 20% sur le prix de la formation (hors inventaire de personnalité) pour les professionnels des Ressources Humaines (DRH/RRH, Responsable formation, recrutement, formateurs, coach...).

- Votre inventaire de personnalité détaillé : **149 €** ht sur demande
- Les salariés peuvent faire financer leur formation par le plan de développement des compétences de leur entreprise.

Les dates et lieux de nos prochaines formations

Nos formations se tiennent **chaque mois**,

en présentiel sur nos sites de **Paris - La Défense** (La Grande Arche) et à **Aix-en-Provence**.

Nous réalisons aussi nos formations **au sein de votre entreprise dans toute la France**.

Des formations en distanciel sont possibles.



Les formateurs



François-Marie Guintrand

- 25 ans d'expérience en recrutement et chasse de têtes
- Dirigeant d'entreprises
- Administrateur de l'IMED
- Certifié Process Com Recrutement
- Certifié Formateur Process Com
- Formé en Analyse Transactionnelle

Franck Hébert

- 20 ans d'expérience en recrutement et chasse de têtes
- Dirigeant d'entreprises
- Certifié Process Com Recrutement
- Certifié Formateur Process Com
- Formé en Analyse Transactionnelle



« Encore merci pour cette superbe formation. J'ai vraiment beaucoup apprécié tant le fond que la forme. J'ai trouvé également extrêmement intéressant l'analyse de personnalité détaillée. » **Nicolas**



« Encore une fois merci pour cette formation très instructive. J'y ai pensé tout le week-end ! »

Marc



Quelques témoignages



« Très intéressant, professionnellement et personnellement. Une animation particulièrement réussie par le binôme Franck / François-Marie. »

Sylvie



« Formation très intéressante. Intervenants top. Beaucoup d'interactions, richesse des échanges, partage de cas réels. Un très bon moment et beaucoup de choses à retenir et à essayer d'appliquer ! » **Stéphanie**





Cliff Partners, en bref

- Création en **2011**
- 2 activités complémentaires:
 - **Recrutement** de cadres et dirigeants
 - **Formation** aux Softs Skills, avec la Process Communication

- 2 bureaux:
 - **Paris-La Défense** (La Grande Arche)
 - **Aix-en-Provence**

- Certifié Qualiopi depuis **2021**

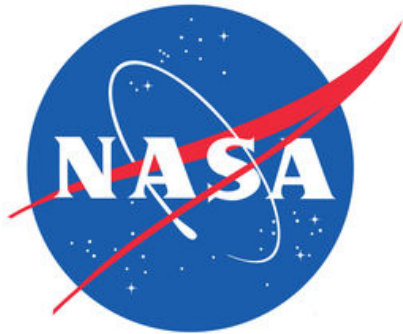
- Nous contacter:

Tel: +33 (0)1 48 00 98 93

e-mail : admin@cliffpartners.com

www.cliffpartners.com





A ce jour, plus d'1 million de personnes ont été formées à la Process Communication Model® dans le monde.

